

令和2年12月

香川・愛媛せとうち旬彩館イベントコーナーへの出展を希望される事業者様へ  
～ 駐在員からのお知らせとお願い ～

当館は「新橋」という好立地に加え、大通りに面しているため、多くのお客様（一日600～1,000人程度）が来店することから、首都圏での商品PRや試売する絶好の機会になると思います。

この機会を有効に活用していただくため、別添イベント出展要領のほか、以下についてご配慮いただきますようお願いいたします。

#### 記

○ブース料、光熱水費等は一切かかりません（一階店舗運営受託者の負担）が、十分に施設を活用し売上向上に努めてください。

○イベント週間はこれまで月曜始まり日曜終わりでした。休日にお客様が多い中、店じまいをしなければならなくて残念、という声を頂いておりましたため、令和3年度から水曜始まり火曜終わりに変更します。

○当館で扱っていない商品であっても、期間中の売れ行きが好調であれば、即定番となる場合もありますので、新しい商品など積極的に販売ください。また、販売商品については期間中に品切れが発生することがないように、ご留意ください。

○コーナーは、一週間ごとに香川県と愛媛県が交替で利用しています。売上額については、例年、1週間で5万円程度の事業者様から100万円を超える事業者様まで大きな差が出ています。商品単価の違い等もありますが、商品の数量が全く異なっていることが最大の要因と見受けられます。

○当館は他県のアンテナショップと違い、スーパーに近いセレクトショップですので、整然と並べて売るより、積み上げて売るなどお客様の購買意欲を掻き立てるような陳列方法の工夫をしてください。

○実演販売があると効果的ですが、コロナ禍の中、実演・試食販売の自粛も想定されまことから、製造している様子を写真などで掲示することは有効です。また、誘客に繋がるような目を引くウインドーのPOP掲示もポイントです。

○売上額の多い事業者様の中には、ネット販売での首都圏のお得意さまやお付き合いのあるバイヤー様などに事前にダイレクトメールを出し、集客、売上につなげられている方もいらっしゃいます。このような誘客方法にも工夫してください。

・店舗の営業時間は10時～20時です。その間適宜休憩を取っていただくのは構いません。